

社名	タカヤマソウギョウ 高山総業株式会社		
事業内容	建設業(土木工事業、造園工事業)、建設資材販売		
URL	http://www.takayama-s.jp	従業員数	16人
		平均年齢	53.0 歳
職種詳細	営業 ●既卒3年以内応募可		正社員
採用状況	新卒採用2022年(大学/短大/専修各種)		採用人数 1人
具体的な仕事内容	【具体的な仕事内容】建設資材の販売を大手から中小のゼネコン(建設業者)に対して営業(販売)する仕事です。未経験者でも試用期間(3ヶ月間)中、生コンクリート工場等での研修やマンション等の建築現場での生コンクリート打設立会など実際に即した経験と様々な知識を身につけていただき、試用期間終了後は先輩社員と一緒にルート営業をしながら建設資材販売のノウハウを吸収していただきます。 【取扱商品・サービス】仕事内容は建設資材(生コンクリート、セメント、コンクリート2次製品、砕石等)の販売をゼネコン(建設業者)に対して営業いたします。		
ここが会社の自慢	知識力と人間力に魅力のある優れた人材を育成します。やる気の出る職場環境を創造します。一緒に働く仲間は、自分の仕事に誇りを持ち、責任感が強く、知識や営業力が豊富で、解らないことや困ったことがある時は親切・丁寧に相談に乗ってくれる面倒見の良い社員ばかりです。建設資材には多くの種類と用途によって仕様が異なる材料が沢山ありますが、一度その知識を身につければ多くの顧客からとても頼りにされ、とてもやりがいのある仕事です。生コンクリート販売で特に必要な資格はありませんが、コンクリート技士、コンクリート主任技士(民間資格)を取得している社員もいます。毎年和気あいあいで行く社員旅行は全社員が楽しみにしています。		
求職者にひとこと	建設資材販売で特に生コンクリートの販売は特異な業種のため、だれでも参入できる業界ではありません。限られた販売店による営業活動で、多くのゼネコンへ商品(生コン)を販売することになります。そのため一度仕事を覚える(顧客を抱える)と、ゼネコンから多くの引き合い(注文)が来るようになります。結果、どの販売店でも定年後(65歳以上)もそのまま働く営業担当者がとても多い息の長い業界です。【期待していること】日々の仕事をこなすのは勿論、自分のスキルUPに努力を惜しまず頑張って、多くの製品の知識を吸収していただきたい。取得した製品知識は営業活動で必ず通用することになります。一緒に頑張りましょう。		
求める資格①	普通自動車運転免許(AT限定可)【必須】	求める資格②	
求める条件			
給与	月給 220,000 円 ~ 250,000 円	給与備考	新卒初任給額: 2022年度予定 【大学卒】250,000円 【短大・専修各種卒】220,000円 ※給与に営業手当(20,000円)を含む
試用期間	有(3ヶ月)／給与変更なし		
別途手当	時間外手当、皆勤手当、家族手当		
交通費	交通費全額支給		
社会保険	雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険		
待遇	昇給	1回	賞与
			2回
			退職金
			有
	車通勤可、研修制度、資格取得援助、社員旅行		
勤務時間	① 09 : 00 ~ 18 : 00	休憩 60 分	実働 08 時間 00 分
	② : ~ :	休憩 分	実働 時間 分
	③ : ~ :	休憩 分	実働 時間 分
	④ : ~ :	休憩 分	実働 時間 分
休日	週休2日制 土曜日・日曜日・祝日		休日備考
	夏期・年末年始・慶弔		休日は、毎週日曜日と隔週(第2・4)土曜日です。 年間休日: 120日
勤務地詳細	本社(千葉県市原市山木1183【最寄駅】JR内房線 八幡宿駅 東口より「辰巳労災病院」行きバス乗車(バス12分)。「山木坂下」下車。バス停前が本社です。)		
応募方法	電話連絡後、履歴書・卒業見込証明書・成績証明書を本社まで郵送して下さい。		
選考方法	書類選考、面接(1回程度) ※書類選考後、面接の可否をご連絡します。		
特記・備考	2015年にジョブカフェから中途採用した社員も、営業の仕事が楽しいと日々頑張っています。		
応募先	〒290 - 0005 千葉県市原市山木1183 【最寄駅】JR内房線 八幡宿駅東口より「辰巳労災病院」行バス(12分)「山木坂下」バス停前 高山総業株式会社		
	担当者	採用担当	TEL 0436-41-2378
			FAX 0436-41-1674
	メールアドレス		

《応募する求職者の方へ》上記応募条件は、面接時に再度ご確認ください。

なお、採用された方は、ジョブカフェちば(047-426-8473)まで、ご連絡をくださいますようお願いいたします。